

# 峰会农业：我们以昂扬斗志与崭新能量启程！

Автор(и):

Дата: 06.03.2014 Брой: 3/2014



米罗斯拉夫·蒂蒂亚诺夫副教授博士对公司的核心合作伙伴——国内各商业分销企业的负责人表示欢迎。他感谢他们提供的支持与协助，这些帮助对Summit Agro去年实现大规模市场突破至关重要。蒂蒂亚诺夫副教授深信，这支强大的引擎——全国分销团队，也将在2014年助力我们实现全面营业额增长，成就一番值得铭记的事业！

Sumi Agro Europe总裁沃洛德克·沃莱克里克先生表示，能参加这场与极具权威的听众举行的特别会议，他深感荣幸。这些听众积极参与了Summit Agro商业项目的定位与实施。他个人坚信并确信，保加利亚Summit Agro团队拥有提升成功指数的愿望、动力以及高超的农艺和商业能力。总裁评估认为，商业战略定义清晰、选择得当，极具创新性和竞争力。沃莱克里克先生留下的印象是，保加利亚的新农业季节承载着高期望和激动人心的挑战，这意味着Summit Agro团队将面临繁重的工作.....

这位大老板向与会者介绍了Sumi Agro Europe的组织结构和商业概况，该公司是跨国公司住友商事的一部分。总部设在伦敦，战略商业利益集中在欧洲大陆，在各国有子公司运营。部分业务面向南美。年商业营业额超过10亿欧元。Sumi Agro Europe的商业理念包含多个方面。其中之一是与大型意大利公司Sipsam的合作，该公司在比荷卢三国、英国和西班牙市场极受欢迎且占据众多市场地位。Sipsam向Sumi Agro Europe销售产品，相应地，Sumi Agro Europe也向Sipsam销售产品。

作为住友商事这家巨型公司的一部分，Sumi Agro Europe有幸与集团内的公司合作，拥有分销其发现和创新的权力。与许多日本农化行业公司——日本曹达、ISK、日产化学、日本农药、三井化学等——的多因素合作伙伴关系也为Sumi Agro Europe的业务带来了活力。在此需要指出的是，Sumi Agro Europe拥有自己的新产品研发部门。这种卓越的公司工程可塑性、灵活的合作伙伴模式、明智且富有远见的解决方案以及创新转移工具，正在以建设性的方式改变环境，并将事务切实推向正确的方向。Sumi Agro Europe是一个极其成功的模式，一个目标明确的模式——更全球化、更灵活、更专注、更盈利！蒂蒂亚诺夫副教授以及肥料和种子产品经理伊万·米霍夫，向重要的听众展示了Summit Agro新一季的商业组合，包括植保产品、种子和肥料。

x x x

去年，Summit Agro在国内市场实现了质的飞跃，这成为农化和种子商业圈内的一件大事。由蒂蒂亚诺夫副教授实施的新战略概念高速运转，将公司的业务推入了新轨道。这是一个拥有坚定支持者和志同道合者的项目，一个成功的项目，并将在今年继续发展。如今，Summit Agro是一家提供高质量、原创植保产品、种子和肥料的综合供应商。广泛的商业合作伙伴关系使得能够构建广谱组合，纳入创新解决方案、创造性建议和尖端技术成果。高度专业的分销网络、卓越的物流和灵活的价格方案，完善了Summit Agro的商业模型。"成为最佳！"这一目标正变得清晰可见。蒂蒂亚诺夫副教授是一位成功的经理人，但尽管这一事实无可争议，他仍时常阐明，经理人的成功不仅取决于90%的勤奋加10%运气的公式，还取决于他能否打造一支强大的团队来共同工作。因为个人成功与团队的成功紧密相连。

如果我们更仔细地观察成功品牌背后的人们，我们会发现他们都是拥有巨大专家潜力的高级专业人士。他们富有经验和知识，积极主动，善于沟通，能够创造想法，并能在标准框架之外高效地思考和行动。他们渴望新的胜利！/P3/