

# '2016年收获季：小麦丰产与农产品价格低迷'

Автор(и): Нора Иванова, Редактор Растителна Защита /РЗ/

Дата: 19.09.2016 Брой: 9/2016



丰收与低价——这简练地概括了当前农业季的特点。满仓的谷物静待更佳市场时机，但交易所农产品价格的持续下跌并未给贸易商和生产商带来太多希望。

本月初，农业与食品部在谷物咨询委员会会议上通报，小麦丰收产量达560万吨，这一数字可与1980年前的统计数据相媲美。全国平均单产为494公斤/公顷，其中锡利斯特拉大区报告的最高单产达568公斤/公顷。“小麦品质优于去年，43%的收成具有极佳的烘焙特性，”部长德西斯拉娃·塔内娃强调道。

事实上，从全球范围看，小麦和油料作物均有望创下产量纪录。根据美国农业部最新评估，预计产量将达到7.43亿公吨（较上一销售年度增长1.2%）。主要谷物生产国——澳大利亚、加拿大、俄罗斯和乌克兰——也报告了显著的高产水平。

然而，与今年农业丰收形成反比的是交易所农产品原料的低收购价。因此，尽管丰收带来了高收入，农民获得的利润却在减少。这一趋势在该领域已持续一段时间，正在农业界引发负面情绪，尤其是在小型农场中。

### 利润微薄

尽管年初气候条件不利且夏季遭遇干旱，农产品原料的收购价格仍不尽如人意。为应对此局面，大型土地所有者正将谷物储存在现代化粮仓中，等待更有利的市场报价。对他们而言，这并非生存问题，因其资金不仅来源于收成，低息银行贷款也确保了秋播顺利进行。这一策略是否成功唯有时间能证明。但无论如何，有序地向市场投放谷物必将保障更高的平均售价。

农业产业链中利润最丰厚的仍是从事农产品生产与贸易的企业。正是在这些企业中，利润空间收窄最为明显。总体而言，收入增长近9%，达到71亿保加利亚列弗，但总利润从2.03亿列弗缩减至1.39亿列弗——2015年较2014年下降31%。目前，仅有植保产品、化肥和种子分销商保持着稳定利润。

### 收入高企

跨国公司的农业信息推广活动为保加利亚农民提供了抗干旱抗病害的优质精选种子，以及规范的植保产品。其“全方位客户关怀”模式——从丰富的种子组合销售到派驻田间的专业农艺师团队——不仅推高了利润，也使农民日益依赖特定种子公司的产品。另一项利好因素是面向农民的吸引力保障措施，例如“孟山都国际保加利亚分公司”提供的干旱导致油菜籽不出苗保险。该公司2015年报告利润1240万列弗，收入2610万列弗，较上年增长8%。其与德国拜耳集团合并后的盈利表现，我们将在下一个农业年度见分晓。

### 主要市场参与者战略调整

总体趋势显示，保加利亚农业企业正持续完善生产、加工与贸易的全产业链闭环，而国际公司则主要专注于贸易。总部位于布尔加斯的“塞凡”公司传统上位居行业前列，除农产品贸易外，亦涉足生产领域。其主要收入来源于农产品出口。去年，该公司在卡梅诺市斯沃博达村投用了新建粮仓，仓储能力翻倍至20万吨，截至一月份该项投资已达60万列弗。为优化物流并降低运输成本，公司车队也已更新，新增30台牵引车头与半挂车。

全球谷物油籽产销巨头嘉吉公司已调整商业战略，专注于农产品购销业务，并致力于发展成为全球海运运营商。其海洋运输部门管理着世界最大的干散货租赁船队之一，每年调度超600艘船舶停靠约1000个港口，运输干散货超2亿公吨。

卓越的谷物产量与近年持续的粮食过剩并未自动推高价格。全球农业交易所的低迷态势，以及种子与植保产品领域国际巨头的战略重组，预示着新一季动态变化的商业环境。