

保加利亚的未来在于农业

Автор(и): Нора Иванова, Редактор Растителна Защита /РЗ/

Дата: 11.12.2015 Брой: 12/2015



为吸引中国关注，保加利亚已准备就绪——从财政激励、特许经营与公私合作到法律修订，可谓不遗余力。然而在实践中，迄今仅有农业领域在“投资保加利亚·布局欧洲”上海投资论坛上签署了两项协议。

11月23日，中国上海举行了以“投资保加利亚·布局欧洲”为主题的推介会，该项目属于“保加利亚投资优势推广计划”的重要组成部分，由“2007-2013保加利亚经济竞争力提升行动计划”提供资金支持。论坛由保加利亚投资署执行署长斯塔门·亚涅夫揭幕，该机构亦是本次会议的组织方。保加利亚总理博伊科·鲍里索夫率领包括农业与食品部长德西斯拉娃·塔内娃在内的六位核心部长组成的高规格政府代表团出席，他强调：“中国是保加利亚在亚洲最重要的战略合作伙伴。”

建立战略伙伴关系并吸引国际投资是本次大型论坛的核心目标，与会者不仅包括两国政府高层代表，更汇聚了保中两国重要经济与农业领域的首席执行官和财务顾问。这个亚洲巨人的战略构想是

将部分产能转移至中东欧地区，目前正与该区域国家展开磋商。现阶段，中国专家主要对农业生产及产品进口领域表现出兴趣。今年六月新成立的"中国-中东欧国家农业合作促进联合会"正是明证。

中国-中东欧国家农业合作促进联合会

该联合会隶属于保加利亚农业与食品部，其筹建工作可追溯至2014年底——当时保中两国农业部在罗马尼亚布加勒斯特签署了谅解备忘录。今夏，以"16+1"形式（即中东欧16国包括保加利亚）与中国在索非亚共同签署了该机构的组建与运作基本原则。农业部副部长瓦西尔·格鲁德夫接受"焦点"通讯社采访时指出："将联合会设在索非亚至关重要，这能使我国成为中国与中东欧16国商业往来的推动力量。"保加利亚政府随之迈出合乎逻辑的下一步，不仅通过农业部，更以具约束力的具体协议来保障商业关系。

两项协议与多重未知

首项协议在南通苏牧生物科技公司与保加利亚投资署之间达成，将在保建设葵花籽油与动物饲料工厂。这家中国企业目前主营玉米和葵花籽出口业务，现计划投资700万美元自建原料加工厂。公司代表透露该项目将在两年内落地。南通苏牧总经理陈云期望继续与"Biofresh"公司合作，并拓展保加利亚精油进口业务。

第二家宣布签约的是光明乳业，该公司使用保加利亚菌种生产的"莫姆奇洛夫齐"酸奶（实际菌种由班基亚"拉克蒂纳"公司生产，通过丹尼斯科上海公司代理出口至中国）。企业代表称这是市场最成功的酸奶品牌之一，去年销量突破160亿杯。公司总裁徐汉明宣布，即将与保加利亚在华发展投资旅游中心签订合约进口更多产品，该中心亦是其与莫姆奇洛夫齐产区的主要联络方。

尽管保加利亚正筹备成为中国对中东欧投资的核心枢纽，但与其他16国在国际贸易层面的竞争依然激烈。以匈牙利为例，其多年来始终是亚洲投资者的优选目的地；而面对德国与法国，中国经济巨头更在高新技术、工程制造等领域看到大型项目的实施前景。须知我国常会承接超出实际能力的提案——即便如2015米兰世博会这般已承诺参展并落实展位的项目，最终也成艰巨挑战。再看对阿拉伯世界的大额订单，尽管保加利亚自称"拥有悠久农业传统的国家"，所有承诺与规划却皆如泡沫般破灭。

中国合作方认为，无法收购保加利亚农用地是开展优质高效农业合作的主要障碍。此外，横跨两大洲的经济计划不仅将受制于我国繁复的行政程序，亚洲方面固有的官僚体系同样可能造成无限期延误。主管欧盟基金与经济政策的副总理托米斯拉夫·东切夫强调："保加利亚与中国是友好之邦。"然而这份友谊能否转化为两国间稳固的商业纽带，唯有时间能给出答案。