

Summit Agro: Wir starten mit großer Kraft und neuer Energie!

Автор(и):

Дата: 06.03.2014 Брой: 3/2014



Assoc. Prof. Dr. Miroslav Tityanov begrüßte die wichtigsten Partner des Unternehmens - die Leiter der kommerziellen Vertriebsfirmen im Land. Er bedankte sich bei ihnen für die Unterstützung und Hilfe, die sich als sehr wertvoll für Summit Agro erwiesen hat, um im vergangenen Jahr einen groß angelegten Marktdurchbruch zu erzielen. Diese starke Triebkraft - das nationale Vertriebsteam, davon ist Assoc. Prof. Tityanov überzeugt, wird uns auch 2014 helfen, Wachstum bei vollständigem Umsatz zu generieren, um etwas Unvergessliches zu leisten!

Der Präsident von Sumi Agro Europe, Herr Wlodek Wleklik, erklärte, es sei eine Ehre und ein Privileg für ihn, Teil dieses sehr besonderen Treffens mit dem hochangesehenen Publikum zu sein, das aktiv an der Positionierung und Realisierung des kommerziellen Projekts von Summit Agro teilnimmt. Er bekundete seine persönliche Überzeugung und Gewissheit über den Willen, die

Motivation und die hohen agronomischen und kommerziellen Kompetenzen des bulgarischen Summit Agro Teams, den Erfolgsindex zu steigern. Die kommerzielle Strategie ist nach Einschätzung des Präsidenten sehr gut definiert und ausgewählt, sie ist super innovativ und hoch wettbewerbsfähig. Herr Wleklik hatte den Eindruck, dass die neue Agrarsaison in Bulgarien mit hohen Erwartungen und spannenden Herausforderungen gefüllt ist, und das bedeutet, dass das Summit Agro Team viel Arbeit vor sich haben wird...

Der große Chef stellte den Anwesenden die Organisationsstruktur und das kommerzielle Profil von Sumi Agro Europe vor, einem Teil des multinationalen Unternehmens Sumitomo Corporation. Der Hauptsitz befindet sich in London, die strategischen kommerziellen Interessen konzentrieren sich auf den Alten Kontinent, wo Tochtergesellschaften in den einzelnen Ländern tätig sind. Ein Teil des Geschäfts ist auf Südamerika ausgerichtet. Der jährliche Handelsumsatz übersteigt 1 Milliarde Euro. Die Handelsdoktrin von Sumi Agro Europe umfasst mehrere Standorte. Einer davon ist die Zusammenarbeit mit dem großen italienischen Unternehmen Sipsam, das äußerst populär ist und über viele Marktpositionen in den Benelux-Ländern, England und Spanien verfügt. Sipsam verkauft Produkte an Sumi Agro Europe, und Sumi Agro Europe verkauft im Gegenzug Produkte an Sipsam.

Als Teil des Mega-Unternehmens Sumitomo Corporation hat Sumi Agro Europe das Privileg, mit den Konzernen der Gruppe zusammenzuarbeiten, und besitzt die Rechte zur Verbreitung ihrer Entdeckungen und Innovationen. Dynamik in das Geschäft von Sumi Agro Europe bringen auch die multifaktoriellen Partnerschaftskontakte mit vielen japanischen Firmen der agrochemischen Industrie - Nippon Soda, ISK, Nissan Chemical, Nihon Nohyaku, Mitsui Chemical ... In diesem Zusammenhang ist es wichtig zu erwähnen, dass Sumi Agro Europe eine eigene Abteilung für die Entwicklung neuer Produkte hat. Diese außergewöhnliche Plastizität des Unternehmensengineerings, die Flexibilität der Partnerschaftsschemata, die klugen und visionären Lösungen, das Werkzeug für Innovationstransfer verändern die Umgebung auf konstruktive Weise und bewegen die Dinge spürbar in die richtige Richtung. Sumi Agro Europe ist ein super erfolgreiches Modell, ein Modell mit einer Mission - globaler, flexibler, engagierter, profitabler! Assoc. Prof. Tityanov und der Produktmanager für Düngemittel und Saatgut, Ivan Mihov, präsentierten dem wichtigen Publikum das kommerzielle Portfolio von Summit Agro für die neue Saison, einschließlich Pflanzenschutzmitteln, Saatgut und Düngemitteln.

x x x

Im vergangenen Jahr machte Summit Agro einen qualitativen Sprung auf dem Markt des Landes, der zu einem Ereignis für die agrochemischen und saatgutgeschäftlichen Kreise wurde. Das neue strategische Konzept, implementiert von Assoc. Prof. Tityanov, arbeitete mit hoher Geschwindigkeit und beförderte das Geschäft des Unternehmens in eine neue Umlaufbahn. Dies ist ein Projekt mit engagierten Unterstützern und Gleichgesinnten, ein erfolgreiches Projekt, auf dem in diesem Jahr aufgebaut wird. Heute ist Summit Agro ein umfassender Anbieter von hochwertigen, originalen Pflanzenschutzmitteln, Saatgut und Düngemitteln. Die breite Palette an Handelspartnerschaften ermöglicht die Bildung von Breitbandportfolios, die Einbeziehung

innovativer Lösungen, kreativer Vorschläge und Spitzentechnologieerfolge. Das hochprofessionelle Vertriebsnetzwerk, exzellente Logistik und flexible Preisangebote ergänzen das Geschäftsmodell von Summit Agro. Die Mission "DER BESTE ZU SEIN!" gewinnt an klarer Vision. Assoc. Prof. Tityanov ist ein erfolgreicher Manager, aber ungeachtet dieser unbestreitbaren Tatsache klärt er bei jeder Gelegenheit, dass der Erfolg eines Managers nicht nur von der Formel 90% harte Arbeit und 10% Glück abhängt, sondern auch davon, wie sehr er ein starkes Team aufbauen kann, mit dem er arbeiten kann. Denn persönlicher Erfolg ist eng mit dem Erfolg des Teams verbunden.

Wenn wir uns die Menschen hinter der erfolgreichen Marke genauer ansehen, werden wir feststellen, dass es sich um hochrangige Fachleute mit großem Expertpotenzial handelt. Menschen mit Erfahrung und Wissen, Proaktivität, Kommunikationsfähigkeiten, die in der Lage sind, Ideen zu entwickeln, effektiv und effizient außerhalb der Standardrahmen zu denken und zu handeln. Hungrig nach neuen Siegen! /P3/