

Суммит Агро - надежден партньор в правилния момент!

Автор(и): Емил Иванов
Дата: 17.03.2021 Брой: 3/2021



Разговаряме с доц. д-р Мирослав Титянов, управител на Суммит Агро, за базовите корпоративни политики, чийто възходящ тренд гарантира високостойностни пазарни успехи и технологични пробиви, вдига нивото на стратегическото партньорство и интегритет с българското земеделие за повишаване на неговия интензитет, устойчивост, качество и резултатност

Интервю на Емил Иванов

Доц. Титянов, представете накратко визитната картичка на Суммит Агро

Суммит Агро е собственост на Суми Агро Европа, дъщерна фирма на една от най-големите японски корпорации - Sumitomo Corporation, мултинационален конгломерат във всички сектори на икономиката. Японското производство и лидерство – символ на супер качество и точност, бяха пренесени през 1999 г. от Суммит Агро в България. Фокусът на фирмения бизнес е земеделието. Официално представяме повече от 40 водещи световни производители на продукти за растителна защита, торове, семена, биостимулатори и биопестициди от Япония, Франция, Италия, Испания, САЩ и др. Конкурентно предимство на фирмата е, че има капацитет и ресурс да актуализира продуктивния си портфейл в реално време, в зависимост на изискванията и потребностите на пазара. Динамиката и структурата на търговското ни портфолио, чиито характеристики са гарантирано качество на продуктите, адекватна ценова политика и висока професионална компетентност на екипа, ни направи една от водещите фирми в този бранш.

Какви са поведенческите правила на фирмения екип в силно конкурентната пазарна среда?

С дребни изключение всеки бизнес, всяка работа, не се върши от един човек, а от екип. Общият, сработен, натрупал колективен опит екип, се развива. За да надгради и съхрани ценните си качества, екипът трябва да работи заедно, отблизо, лично. Да се разбира с малко думи, с един поглед, с един жест. И най-важното - доверието! Гради се с години, с много скъпи грешки и провали. Изпарява се за нула време!

Признавам, това не е изчерпателен отговор на въпроса Ви. Ще допълня темата друг път, защото тя е многолика. Става дума за цената и стойността на лидерството, за визионерството, за конвергентното мислене, за разумния риск и за още много други неща. Ще си позволя само да добавя: не съществуват готови рецепти за формиране на един шампионски фирмен състав. И все пак, струва си човек да опита, да се поблъска, да се потруди. Това е истинско предизвикателство, истински тест за всеки мениджър, който има амбицията да се докаже!

През последните години Суммит Агро смело отваря нови врати. Какви иновации ще позиционирате на пазара през 2021 година, кои структурни технологии ще надградите и трансформирате, за да защитите корпоративната мисия –Надежден партньор в правилния момент?

Нашият корпоративен дневен ред през 2021 г. включва няколко акцента. Продължаваме да развиваме сегмента продукти за растителна защита в няколко посоки. Едната от тях: комплексни целеви решения за конкретни фитосанитарни ситуации. Другата: повишаване на ефикасността, избягване на резистентността чрез внедряване на нови активни бази, комбинации и формулации, и т.н. Третата: решаване на трудни проблеми. Такъв труден проблем, например, е ефикасната борба с почвените неприятели. Много от познатите до сега растителнозащитни продукти бяха забранени за употреба, една тенденция с устойчив тренд. Суммит Агро предлага отлично решение за преодоляване на появилият се дефицит - микрогранулирани инсектициди с допълнително съдържание на азот и фосфор.

Суммит Агро е между фирмите на българския пазар с водещи позиции в предлагането, доставката и продажбата на торове. Разполагаме със супер мултифункционален хранителен комплекс за различни земеделски култури, за различен начин на производство - конвенционално и биологично. Технологията МИКРОСТАР е базирана на микрогранулирани торове, чиито параметри и качества нямат аналог на нашия пазар. Микростар Fusion е единствената формулация с пълен набор от коренови активатори. Част от търговската ни палета са течните фосфорни торове за почвено приложение, както и торовете, съдържащи метилен уреа за листно и почвено използване. Микробиалните торове, торовете, съдържащи микроелементи, супер концентрираните NPK торове под форма на гел, допълват търговската ни листа.

През тази година стартираме нов проект - позиционираме голям набор биологични пестициди. Това перспективно направление изцяло се вписва в амбициозните планове и инициативи на ЕС за "зелен" курс на земеделското производство, който набира скорост и в нашата страна. Проектът е амбициозен. Новата генерация биологични средства за постигане на висок здравен статус на земеделските култури ще ни даде възможност да предефинираме част от своята търговска стратегия. Доказахме на пазара, че имаме енергия да акумулираме нови идеи, нови хоризонти, нови перспективи. А това е ясен знак, че Суммит Агро е отговорен и активен участник в мащабната трансформация на растениевъдното производство в посока рязко повишаване коефициента му на екологичност и безопасност. Разбира се, този наш подход и активност не са индулгенция за гениалност. Просто се стремим да сме в крак с времето.

Днес една политика иницира сериозно предимство в агробизнеса - ново ниво на свързаност между образование, наука и индустрия. Каква е корпоративната философия и визията на Суммит Агро по тази стратегическа тема?

Новото, по-високо ниво на свързаност между образование, наука и индустрия днес все още е дискуссионна тема. Търсят се модели, формати, високо скоростни писти, пътни карти, формули, които ще сработят... Моето лично мнение по въпроса като управител на Суммит Агро и преподавател в Аграрния Университет в Пловдив, е че свързаността трябва да бъде дефинирана на база рационална колаборация с цел постигане на една или друга стратегическа цел, нов хоризонт, нова перспектива.

Коя е днес стратегическата цел? Тази цел е прецизното земеделие в условия на променящ се климат и фитосанитарна обстановка. Необходими са ни сигурни средства в несигурна среда.

Да се върнем на въпроса Ви. Суммит Агро е партньор на всички научни организации в селското стопанство, като фокусът е Аграрният Университет в Пловдив. Това е единственото висше учебно заведение в България от висок клас, където се създава професионалният актив, специализираният управленски състав на българското земеделие. Това е и активният научно-изследователски център с републиканско значение. Суммит Агро като структуроопределящ фактор в агробизнеса влага голям енергиен заряд за реализация на възможно най-успешен интегритет с образованието и науката. Водещо начало е споделената отговорност. В Аграрния Университет изпитваме нови продукти за растителна защита, биостимулатори, биопестициди. Нашите специалисти са чести гости в университета, информират в аванс студентската аудитория за последните ни иновации - продукти и технологии, които предстои да предложим на пазара. Този тип свързаност ни дава конкурентното предимство. Бъдещите агрономи добре познават пазарните бизнес политики, компетенциите и експертизата на Суммит Агро като надежден партньор в правилния момент!

Какво е мнението, отношението и позицията на Суммит Агро по актуалната тема нелегален внос на неразрешени за употреба продукти за растителна защита?

Нелегалният внос на продукти за растителна защита е пазарен тумор, чиито размери в България се увеличават с устойчив темп. Последствията от това бедствие са многопосочни. От една страна с тези продукти, повечето от които не съдържат определеното количество активно вещество, не може да бъде решен съответния фитосанитарен казус. От друга страна - липсата на каквато и да е гаранция за екологичния им статус, застрашава човешкото здраве. Непоялната търговска практика, демонстрирана под носа на държавата и обществото на страната, довежда неминуемо до изкривяване на пазарната среда, до съществени финансови загуби на всички легитимни участници в земеделското производство –

фермери, доставчици на продукти за растителна защита, търговци на растениевѣдна продукция, потребители.

Тази Ваша оценка на ситуацията е твърде обезкуражителна и песимистична, навежда на мисълта, че няма светлина в тунела...

Единственият ефективен начин да бъде отстранен този тумор е политическата воля и институционалната инициатива за криминализиране на нелегалния внос на нерегламентирани продукти за растителна защита! Докато това не се случи, всички отчаяни опити на Асоциацията Растителнозащитна Индустрия, част от която е и Суммит Агро, както и на митниците, и на полицията, за промяна са усилия, средства и енергия, пропилены на вятъра!

В агробизнес средите изразът „информиран избор” стана твърде популярен. Неговият прочит: търговската фирма създава вярно и обективно информационно поле, благодарение на тази привилегия фермерът формулира своето най-правилно решение за избор на продукт за растителна защита, технология и т.н. С други думи: лоялният търговец, в ролята на отговорен партньор, проявява съпричастност и солидарност, защитава инвестицията на своя клиент, работи за печалбата му.

Как Суммит Агро използва този инструмент?

Технологиите превърнаха информацията от оскъден в изобилен ресурс. И това променя правилата на играта. Информационната лавина, освен своите безспорни познавателни стойности, сътворява в някои случаи и благоприятна среда за спекулации, за разнопосочни послания и сигнали, за съмнителни внушения, за налагане на фалшиви авторитети, за научаване на някои неща по трудния начин.

Питате как работи Суммит Агро за създаване на реален образ на съдържанието, възможностите и качествата на своя търговски портфейл? Ние се стремим да активираме мисленето. Иновациите изискват мислене, а информационното претоварване е основна пречка пред задълбоченото и фокусирано мислене!

Според нас истинският информиран избор е набор от диалогични практики, комбинации от нагласи и качества, изключващи информационния поток да тече в една посока - от търговец към клиент. Суммит Агро търси обратна информация. И щом я получим, пристъпваме към съставяне на конкретно търговско предложение. Този тип комуникация, този афинитет към диалогичност, този наш стремеж да направим топ листата си разпознаваема, ни помага много да не губим концентрация, да положим основния камък в отношенията търговец-клиент. За нас не съществуват привилегировани, фаворизирани, предпочитани клиенти, за нас всички клиенти са важни! Тази активна връзка между фирма и клиент, изразени чрез информирания избор, е нашата гаранция земеделските стопани, които са избрали да работят с нас, да купуват рационално, а не емоционално. Генерираме базови професионални знания, умения и нагласи нашите партньори да притежават надеждни и работещи инструменти за управление на рисковите и кризисните ситуации, гаранции за постигане на висок здравен статус на своите земеделски култури.

Специално благодарим на доц. Титянов за интервюто. Екипът на списание "Растителна защита" пожелава на Суммит Агро още една силна година, изпълнена с много успех!